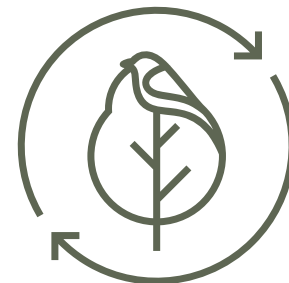


Vacature: 0,8 - 1 fte

Verkoper binnen-/buitendienst



KOPERWIEK
KWEKERIJ VOEDSELBOS CAMPING

SAMEN BOUWEN AAN EEN EETBAAR LANDSCHAP

Wil jij commercieel werk combineren met een missie die ertoe doet?

Bij Koperwiek zoeken we een enthousiaste en ondernemende verkoper die energie krijgt van klantcontact, acquisitie én duurzame impact.

Je komt terecht in een snelgroeierende, regeneratieve kwekerij waar we werken aan biodiversiteit, agroforestry, voedselbossen en eetbare tuinen. Wij zoeken iemand die onze producten niet alleen verkoopt, maar ook het verhaal en de waarde erachter overtuigend kan overbrengen.

OVER KOPERWIEK

Koperwiek is een biologische en regeneratieve kwekerij in Hazerswoude-Dorp, gespecialiseerd in eetbare bomen, struiken en planten voor agroforestry, voedselbossen en eetbare tuinen. Vanuit een sterke visie op biodiversiteit, gezonde bodems en toekomstbestendige landbouw kweken wij met respect voor natuur en ecosysteem. Naast de kwekerij beschikt Koperwiek over een voedselbos, natuurcamping en kenniscentrum (Agroforestry Werkplaats Nederland) waar praktijk, educatie en innovatie samenkomen.



WAT GA JE DOEN?

Als verkoper binnen-/buitendienst ben jij een belangrijke schakel tussen Koperwiek en onze klanten. Je onderhoudt contact met bestaande relaties, bouwt actief aan nieuwe klantrelaties en denkt mee over commerciële kansen en groei. Jij bent een belangrijke schakel vanuit Koperwiek in de realisatie van biodiverse voedselbos en agroforestryprojecten in Nederland.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Actief benaderen van nieuwe klanten en kansen creëren (acquisitie)
- Adviseren van klanten over ons assortiment en de mogelijkheden
- Onderhouden van contact met uiteenlopende klantgroepen
- Opstellen en opvolgen van of ertes
- Verwerken en begeleiden van orders in samenwerking met operatie en logistiek
- Meedenken over commerciële strategie en klantbeleving
- Bijdragen aan de verdere groei en professionalisering van Koperwiek

WIE ZOEKEN WIJ?

Wij zoeken een commerciële persoonlijkheid met initiatief, overtuigingskracht en afniteit met duurzame landbouw, natuur of groen. Je hoeft niet per se uit de boomkwekerij-landbouwsector te komen — belangrijker vinden wij dat je nieuwsgierig bent, snel leert en het leuk vindt om je te verdiepen in ons assortiment en onze missie.

Herken jij jezelf hierin?

- Je hebt ervaring met sales en acquisitie
- Je durft initiatief te nemen en pakt gemakkelijk de telefoon
- Je bent communicatief sterk en hebt een prettige telefoonstem
- Je kunt goed schakelen tussen verschillende klantgroepen
- Je bent commercieel ingesteld én sympathiek in contact
- Je denkt mee met klanten én met het bedrijf
- Je kunt informatie goed onthouden en ontwikkelt gevoel voor producten en assortiment
- Je werkt graag samen met zowel management als operatie
- Je bent resultaatgericht en vindt het leuk om echt te verkopen
- Je hebt plantenkennis of je wilt dit je eigen maken

WAT BIEDEN WIJ?

- Een betekenisvolle commerciële functie binnen een groeiend en ambitieus bedrijf
- Werken in een inspirerende groene omgeving
- Veel ruimte voor initiatief en eigen ideeën
- Direct contact met ondernemers, boeren, ontwerpers en particuliere klanten
- Een enthousiast team met korte lijnen
- Salaris conform CAO Open Teelten
- Functie van 32 tot 40 uur (4 of 5 dagen)
- Startdatum: per direct



INTERESSE?

Ben jij de commerciële versterking die mee wil bouwen aan de toekomst van regeneratieve landbouw en eetbare landschappen?

Stuur dan je motivatie en CV naar Michiel via:
michiel@koperwiek.com of bel 06-48331893.

Meer informatie over ons vind je op [koperwiek.com](https://www.koperwiek.com).

